

DtC Trading på egne ben

I november 2010 signerte Jørn Olerud en avtale om å selge alle sine aksjer i DtC-Lenze as til Lenze SE i Tyskland. Fra januar 2011 overtok DtC Trading import og lagerhold av flere agenturer som ikke har tilknytning til Lenze-gruppen.

– For et par år siden sa Lenze SE at det ville kjøpe selskapet mitt. Nå var tiden moden, og prosessen har forløpt smertefritt, sier daglig leder Jørn Olerud i DtC Trading as.

Av: Eirik Iveland

DtC Trading leverer tekniske løsninger, produkter og tjenester innen elektriske drivsystemer, el-kraftgenerering, industrielle målesystemer og maskinautomasjon.

– Vi lever av å selge kunnskap. Kundene har uløste oppgaver, og vi må se hvordan vi kan løse dette. Prinsippet fungerer, i løpet av de 25 årene jeg har holdt på med dette, har vi omsatt for 300 – 400 millioner kroner, sier Olerud.

Fortsatt venner

I fjor ble virksomheten til Olerud skilt ut fra Lenze-systemet. Lenze SE kjøpte hans andel, og det nå heleide datterselskapet skiftet navn til Lenze AS i fjor høst. Olerud etablerte DtC Trading, og fikk med domenenevnet www.dct.no. Han har fort-

satt god kontakt med sine tidligere kolleger rett over gårdsplassen i Rælingen.

– Vi flyttet til Stallbakken 9C i februar 2012 og samarbeider med Lenze as om logistikk. DtC Trading har en forhandleravtale på noen Lenze-produkter, mest rettet mot småkunder. Som for andre merker selger jeg gjennom et utstrakt kontaktnett som jeg har opparbeidet meg gjennom mange år i bransjen. Dessuten selger jeg en del enkle produkter over nettet, sier Olerud.

Prosjektorientert

Etter å ha jobbet i Siemens i 10 år etablerte Jørn Olerud DtC Lenze i 1987. Nå var tiden moden for å gå egne veier, og Olerud er eneste ansatte i DtC Trading, og det har han tenkt å

fortsette med. Men han leier inne dyktige folk, noen på mer permanent basis. Marwin Olsen er inneselger, og Jan Kristiansen er senior prosjektleder.

DtC Trading tilbyr produkter som elektromotorer, lengdemåleutstyr, mykstartere og frekvensomformere fra renomerte produsenter samt prosjekter og løsninger knyttet til elektriske motor- og generatordrifter – i første rekke innen energibransjene og maritim industri.

– Jeg ønsker å bruke det meste av tiden på prosjekter knyttet til bevegelseskontroll. Her er det et signifikant marked blant små og mellomstore bedrifter – de blir for små for store aktører som ABB og Siemens, sier Olerud.

Fornybar energi

DtC Trading har flere interessante prosjekter gående. Selskapet har mottatt ordre fra et norsk utviklingsfirma innen vindkraft. De skal levere motor, frekvensomformer, tilbehør og tjenester til en mindre vinsj som inngår som en viktig del av vindkraftkonseptet.

I fjor ble DtC Trading engasjert i et innovativt prosjekt innen



Jørn Olerud med en 210 kW spesialmotor for oljeboremaskineri. I hånda holder han en 200 W girmotor.

fornybar energi basert på bølgekraft for selskapet Langleie Wave Power AS i Asker. Prosjektet innbefatter utarbeiding av teknisk løsning, fullskala back-to-back testing av generatorer med frekvensomformere.

– Lasttesting av generatorer og frekvensomformere startet i vår, testing i sjøen av komplett prototype kommer senere, sier Olerud.

Mer informasjon på www.dct.no

Eliaden, stand C

Spill "O" hos Elm Instru

Elma Instru på Eliaden sid mener det er en god måte å komme til nye utstillere.

Av: Ronny Skas



– Det er kun hos oss at så stort utvalg av produkter finnes. Gundersen i Elma

– Å delta på mange utfordringskonferanser disse utfordringene

Ny prisgunstig og brukervennlig
kabel søker VM 550

